

## actualité du mois

1<sup>er</sup> courtier grossiste sur FB

## essentiellement humains

Les portraits du mois

## news produit

Découvrez maXance santé

## proXimeo

Envoyez vos justificatifs en quelques clics

## oXygen

Quiz santé : gagnez 50 quarks !

## et aussi... l'astuce du mois



## ÉDITO

Cher Partenaire,

Dès janvier, je vous annonçais « une année de challenge pour vous proposer encore et toujours une relation différente de nos concurrents ». L'année 2011 est bel et bien lancée et c'est avec satisfaction que nous vous présentons aujourd'hui les innovations et services que nous mettons à votre disposition au quotidien.

maXance est entré dans une phase ambitieuse de son développement et se donne les moyens pour construire avec vous un partenariat fructueux. Je peux ainsi vous annoncer la naissance de notre filiale maXance santé pilotée par deux spécialistes du domaine qui ont pour mission de vous accompagner au quotidien dans le développement de la branche ADP de votre cabinet.

Pour plus de précisions sur les produits et services de maXance santé, je vous encourage à contacter vos référentes santé, Corinne et Alexandra, au 01 49 15 33 33. Elles se tiennent à votre disposition pour répondre à l'ensemble de vos questions.

A bientôt,

Patrick Bouthier,  
Directeur Général

## actualité du mois 1<sup>er</sup> courtier grossiste sur FB



Les réseaux sociaux prennent de plus en plus de place dans la communication des entreprises qui devient ainsi moins formelle et plus interactive : **maXance devient ainsi le 1<sup>er</sup> courtier grossiste à être présent sur facebook !**

En devenant fan de notre page, vous pourrez suivre au quotidien la vie au sein de maXance, ses temps forts. Nous partagerons avec vous des informations sur l'entreprise et ses collaborateurs mais aussi des informations plus décalées qui justifient pleinement notre leitmotiv :

« Assurément experts. Essentiellement humains. » N'attendez plus et cliquez [ICI](#) pour devenir fan de la page facebook maXance !

## essentiellement humains les portraits du mois



Me contacter :  
01 49 15 33 33  
[cpinto@maxance.com](mailto:cpinto@maxance.com)

Prénom  
Corinne

Nom  
Pinto

Fonction  
Référente santé

### Parcours

Titulaire d'un BTS Commercial, Corinne débute sa carrière en 1989 en tant que Commerciale dans l'industrie agroalimentaire. S'ensuit une expérience de 12 ans au sein du groupe UNILEVER pour lequel elle sera en charge d'une gamme de produits en B to B. En 2003, elle rejoint la société CLUB AUTO et prend la responsabilité du pôle commercial « validation des contrats ».

Forte de cette fibre commerciale qui l'a guidée tout au long de sa carrière, Corinne intègre maXance en 2006. Elle fait alors ses armes dans l'assurance et met à profit ses qualités d'écoute, de conseil et de bonne humeur auprès des nos Partenaires, ce qui l'amène aujourd'hui à être l'un des fers de lance de maXance santé !



Prénom  
Alexandra

Nom  
Godet

Fonction  
Référente santé

### Parcours

Après l'obtention d'une licence d'économie à l'université de Nice Sophia-Antipolis, Alexandra rejoint Paris et intègre en 1998 la Mutuelle des motards en tant que conseillère commerciale, alliant ainsi sa passion pour la moto et son travail. En 2003, elle poursuit son aventure dans l'assurance en rejoignant Nationale Suisse assurances en tant que souscripteur pour la région Rhône-Alpes.

Forte de ces expériences, Alexandra rejoint maXance en 2006 au sein de l'équipe commerciale. Ses compétences et son sens relationnel font d'elle un élément moteur de la cellule commerciale et c'est donc tout naturellement qu'elle participe depuis 2011 à l'aventure du lancement de maXance santé !



Me contacter :  
01 49 15 33 33  
[agodet@maxance.com](mailto:agodet@maxance.com)

## news produit Découvrez maXance santé



maXance santé :  
Où est-ce que c'est ?

- 1 Une nouvelle identité
- 2 des nouveaux produits
- 3 une qualité de service inchangée

www.maxance-sante.com  
01 49 15 33 33

Nous avons le plaisir de vous annoncer le **lancement de notre nouvelle filiale : maXance santé !**

Au-delà de la mise sur le marché d'une **complémentaire santé modulaire** et d'une complémentaire santé **low-cost**, nous initiions ici une démarche de spécialisation et de proximité primordiale pour mieux comprendre les enjeux de l'ADP de demain mais également les besoins nouveaux de vos assurés.

La nouvelle gamme santé maXance vous propose 2 produits : biomaX & minimaX.

L'offre **biomaX** s'articule autour d'une **modularité** permettant de proposer à vos assurés une **protection personnalisée** mais également une option **éco** appelée **biomaX éco**.

L'offre **minimaX** vous permet de proposer à vos assurés une **solution low-cost** pour les petits budgets recherchant une couverture hospitalière renforcée.

### Les PLUS de maXance santé :

- Alexandra & Corinne : 2 référentes santé à votre écoute au 01 49 15 33 33
- un site internet dédié et interactif : [www.maxance-sante.com](http://www.maxance-sante.com)
- un système de call-back : Alexandra & Corinne vous appellent à votre convenance

### La cible

- personnes recherchant une garantie personnalisée
- jeunes actifs et voyageurs
- couples et petites familles soucieux d'un bon suivi médical

### Les + produit

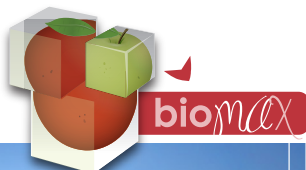
- adhésion **sans limite d'âge**
- aucune sélection médicale
- **accès immédiat** aux garanties (sous conditions)
- garantie **modulaire** (70 combinaisons)
- renfort important sur les **actes coûteux** :
  - dentaire
  - optique (lunettes, lentilles et opération de la myopie)
- **enveloppe de prévention** jusqu'à 150 € : vaccin, contraceptif, automédication...
- prise en charge des séances d'**ostéopathe**, étioptathe, chiropracteur
- une garantie qui fidélise dès la **2<sup>ème</sup> année** d'adhésion : **bonus de remboursement** sur les postes dentaire et optique
- service de **tiers payant généralisé national** : pharmacie, optique, radiologie, biologie, kinésithérapie, orthoptie... et hospitalisation
- **avantage tarifaire** :
  - régime TNS et Alsace-Moselle
  - sur tous les régimes bénéficiez d'un vrai levier de réduction avec l'option éco (sans tiers-payant)

### La cible

- petits budgets
- personnes recherchant une bonne couverture hospitalière

### Les + produit

- **aucune sélection** médicale
- garantie **viagère**
- **accès immédiat** aux garanties (sous conditions)
- **garanties essentielles** : soins courants, soins dentaires et hospitalisation
- prise en charge des **dépassements d'honoraires** en hospitalisation à **225%**
- remboursement de la **chambre particulière**
- **accord de prise en charge** directement avec l'établissement hospitalier
- **avantage tarifaire** :
  - régime TNS et Alsace-Moselle
  - sur tous les régimes bénéficiez d'un vrai levier de réduction avec l'option éco



[Voir la fiche produit](#)



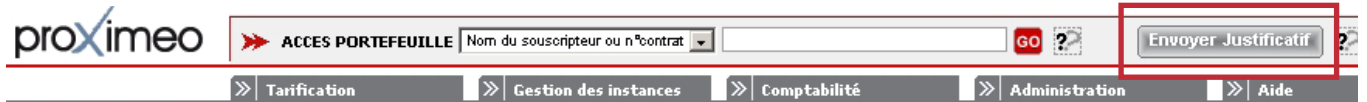
[Voir la fiche produit](#)



Dans un souci d'efficacité et d'économie, vous avez désormais la possibilité de numériser et de nous transmettre les pièces justificatives d'un contrat (contrat signé, permis de conduire, RI, carte grise, RIB...) directement depuis proXimeo.

Pour cela, rien de plus simple :

- A partir de la barre d'entête de proXimeo et ce sur n'importe quel écran (page d'accueil, Tarification, Comptabilité...) cliquez sur le bouton **Envoyer Justificatif**



- A l'aide du bouton **Parcourir...**, vous pouvez télécharger votre fichier. Le lien « Ajouter un autre fichier » vous permet comme son nom l'indique de télécharger un fichier supplémentaire.

N'hésitez pas à remplir la case commentaire, en indiquant notamment le service concerné par votre envoi ainsi que la référence du client, contrat ou sinistre.

Pour valider, cliquez ensuite sur le bouton **Envoyer**



De manière générale, vous souhaitez connaître les différents moyens pour transmettre vos documents à maXance ? Les différentes possibilités pour régler vos primes ? Cliquez **ICI** pour tout savoir sur les process maXance !



## oxygen Quiz santé : gagnez 50 quarks !

Découvrez notre nouvelle gamme de produits santé en participant à votre quiz oxygen : à la clé, **50 quarks de bonus** si vous trouvez les 5 bonnes réponses !

Pour jouer, rien de plus simple, **rendez-vous jusqu'au 15 avril sur l'onglet « QUIZ »** accessible depuis la page d'accueil de votre site oxygen.

En avril, les boosters portent sur vos contrats **2 roues**. Tout contrat indiquée vous apportera un bonus complémentaire de **10 quarks**.

## et aussi... l'astuce du mois



### Pour vos envois de documents

Privilégiez le choix d'un mode unique d'envoi de documents (par numérisation, mail, courrier ou fax) : vous n'êtes pas obligé de dupliquer vos envois. Nous vous recommandons par ailleurs de choisir la méthode de numérisation via proXimeo : plus d'infos en cliquant **ICI**.

