



## **XS'car : l'assurance voiture sans permis par maXance**

Depuis plus d'un an et demi déjà, maXance dispose dans sa gamme d'un produit d'assurance en voiture sans permis. Soucieux de répondre aux attentes de ses Partenaires et du marché, maXance élargit les conditions de souscription de ce produit afin de répondre à l'ensemble des besoins des assurés.

### **99 % de profils assurables**

---

La nouvelle offre **XS'car** se décompose en **3 niveaux** : *Novice*, *Expérimenté* et *Risque aggravé*, « ce qui permettra de couvrir 99 % des besoins sur ce type d'offre » selon Patrick BOUTHIER, Directeur Général.

Plus qu'une mode, la voiture sans permis répond désormais à un **besoin de sécurité** (moins accidentogène que les 2 roues) et parfois à une **nécessité**. Avec ce nouveau produit, maXance se donne ainsi les **moyens de son ambition** pour couvrir la totalité des besoins de ce marché de niche.

### **Un objectif ambitieux : 2 500 contrats par an**

---

L'expérience de maXance sur l'assurance voitures sans permis depuis 2009 lui a permis de concevoir un produit regroupant ce qui se fait de mieux actuellement sur le marché.

« Tout naturellement et compte-tenu de la qualité de notre produit, notre ambition est élevée et nous nous sommes fixés un objectif de 2 500 contrats par an » indique Patrick BOUTHIER.

Les **nouveautés de l'offre XS'car** sont nombreuses et apporte un réel plus pour l'assuré au niveau des garanties mais également du tarif :

- **Aucune limitation d'âge** à la souscription (dès 16 ans et au delà de 80 ans si certificat médical)
- La prise en compte des **antécédents VSP, auto, moto et/ou cyclo**
- La **garantie valeur à neuf** pour les véhicules de moins de 12 mois
- L'**assistance sans franchise kilométrique en inclusion** dans toutes les formules
- La **conduite couple** sans franchise majorée

« Le marché de l'assurance est en constante évolution et maXance entend proposer des offres qui s'adaptent aux besoins des assurés. L'évolution de notre produit **XS'car** va dans ce sens avec l'ambition de satisfaire les attentes de nos Partenaires et de leurs clients » conclut Patrick BOUTHIER.

#### **A propos de maXance :**

Courtier grossiste spécialiste du particulier, maXance propose à ses 5.000 Partenaires courtiers et agents généraux (ALLIANZ, AVIVA, AXA, GENERALI, MMA, SWISS LIFE...) des solutions en IARD et Santé. Doté d'un extranet propriétaire, maXance accompagne également ses Partenaires avec une assistance commerciale et de gestion personnalisée.

#### **Contact presse**

Nicolas SAILLY – 01 48 10 67 81 – [nsailly@maxance.com](mailto:nsailly@maxance.com)

