



Communiqué de presse 1^{er} mars 2010

oXygen, le programme de fidélité qui récompense les Partenaires maXance !

maXance se dote d'une nouvelle version de son programme de fidélité **oXygen**. Plus ergonomique et plus interactif, cette version récompense toujours plus le dynamisme commercial des Partenaires maXance.

« Qu'ils souhaitent récompenser les salariés de leur cabinet ou gratifier leurs clients, nos Partenaires bénéficient dès à présent d'un programme de fidélité des plus motivants ! » souligne Patrick BOUTHIER, Directeur Général de maXance.

Nouveau programme : encore plus de points à gagner !

- **Les quarks** : A chaque contrat souscrit, les Partenaires maXance gagnent des points, appelés quarks !
- **Les boosters** : Tous les mois, un produit est mis en avant et bénéficie de quarks supplémentaires !
- **Le parrainage** : La mécanique de parrainage permet aux Partenaires maXance de gagner facilement des quarks supplémentaires en parrainant un confrère.

Nouveauté 2010 !

maXance met également en place une mécanique visant à **récompenser ses courtiers les plus fidèles** : les quarks acquis en 2010 seront doublés en cas de croissance du Portefeuille.

« Cette nouvelle mécanique permettra à nos Partenaires fidèles, qu'ils soient des producteurs importants ou plus modestes, de bénéficier d'un **bonus de points** non négligeable en fin d'année pouvant atteindre plusieurs centaines d'euros ! Nous ne négligeons pas non plus nos nouveaux Partenaires avec la création d'une **prime à la 1^{ère} Affaire Nouvelle**. » explique Patrick BOUTHIER.

Une boutique attractif aux multiples univers !

Doté d'un vingtaine d'univers et de plus de mille références, dont les fameux chèques cadeaux, la toute nouvelle boutique permettra à tout un chacun de trouver son bonheur tout au long de l'année.

Dès la page d'accueil, un bandeau déroulant présente au Partenaire la gamme de cadeaux qu'il pourra commander en fonction de son nombre de points acquis.

A propos de maXance :

Courtier grossiste spécialiste du Particulier, maXance propose à ses 5.000 Partenaires courtiers et agents généraux (ALLIANZ, AVIVA, AXA, GENERALI, MMA, SWISS LIFE...) des solutions en IARD et Santé.

Doté d'un extranet propriétaire, maXance accompagne également ses Partenaires avec une assistance commerciale et de gestion personnalisée.

Contact presse

Nicolas SAILLY – 01 48 10 67 81 – nsailly@maxance.com

